



Wir planen die Zukunft ... mit Ihnen!

Die DR. KAISER DIAMANTWERKZEUGE GmbH & Co. KG zählt zu den führenden Herstellern hochgenauer Abrichtwerkzeuge, Abrichtspindelsystemen, Verschleißschutzkomponenten und Schleifscheiben. Unsere Kunden kommen aus allen Bereichen anspruchsvoller industrieller Produktionstechnik wie Automobil-, Flugzeug- und Maschinenbau, Medizintechnik und der chemischen Industrie. Das Unternehmen beschäftigt heute mehr als 360 Mitarbeiter am Standort Celle.

Verstärken Sie unser Team als:

Mitarbeiter im technischen Vertrieb (m/w/d)

(Vollzeit 40 Std/W., zu sofort)

Tätigkeiten / Aufgaben:

Technische Kundenberatung zur Umsetzungsmöglichkeit und Machbarkeiten von Anfragen, Ausarbeitung von Angeboten, Auftragsbearbeitung, Terminverfolgung, Abstimmung mit der internen Fertigung und externen Lieferanten.

Qualifikationen:

- ✓ Ausbildung in einem metallverarbeitenden Bereich bzw. Weiterbildung zum Meister/Techniker
- ✓ Fundiertes technisches und kaufmännisches Verständnis
- ✓ Gute Englischkenntnisse
- ✓ Teamfähigkeit
- ✓ Soziale und kommunikative Kompetenz im Umgang mit Kunden
- ✓ Bereitschaft für gelegentliche Dienstreisen

Neben einem interessanten und anspruchsvollen Aufgabengebiet, in dem Sie wachsen können, bieten wir Ihnen ein motiviertes Team, eine flache Hierarchie, leistungsgerechte Vergütung mit Urlaubs- und Weihnachtsgeld, flexible Arbeitszeitgestaltung durch eine Gleitzeit mit kleinen Kernzeiten, die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten, 30 Urlaubstage und weitere Sondertage, betriebliche Altersvorsorge, eine zusätzliche Unfallversicherung.

Es erwarten Sie bei uns interessante Zukunftsperspektiven.

Sie fühlen sich angesprochen? Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an unsere Personalabteilung - gerne digital an bewerbungen@drkaiser.de.

Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!

